

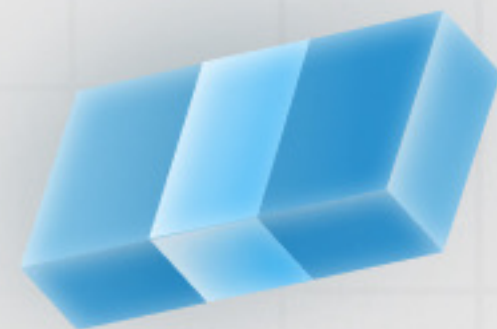
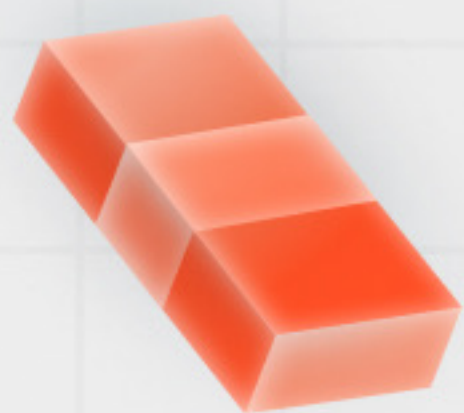
Как студенту без опыта выйти на первые 100–150к/мес на репетиторстве?

Работая не более 10–15 часов в неделю

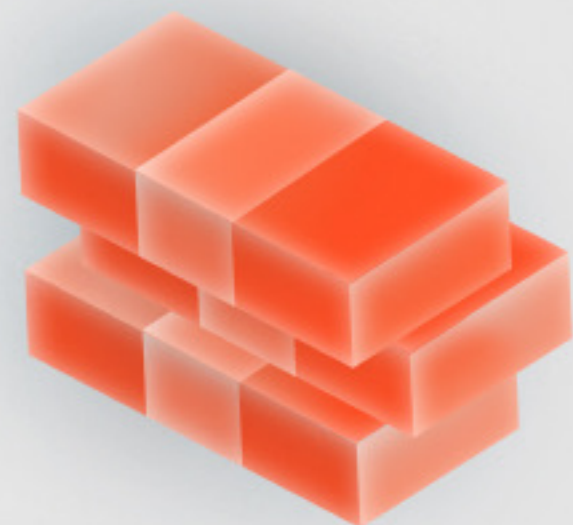
Начнем с того, что все, что ты прочитаешь в этой статье — **абсолютная правда**. Понимаю, что сложно поверить в то, что студент без опыта может выйти на 100–150к/мес, но это так.

Нéмощным неудачникам проще безостановочно блеять, что все это сказки, что зеленые репетиторы-студенты без опыта столько априори зарабатывать не могут и прочий бред.

Что надо отвечать таким людям? Ничего. С ними даже не надо разговаривать. Если ты поставил перед собой цель — сделать свою первую сотку в месяц на репетиторстве, то просто прочитай эту статью до конца и начни работать.



А если я скажу, что студент может зарабатывать на репетиторстве 500к/мес или даже лям?



Оооо, ну тогда это точно скам. Лучше закрою статью и продолжу кайфовать в задроченной общаге, наслаждаясь едой из Дикси и поездками на электробусах с какими-то бабками или фриками, потому что нет денег даже на эконоом в Яндекс такси...



Ну а если ты не слабак и не скептик, то добро пожаловать в реальность, в которой студент спокойно может делать сотку в месяц, тратя на работу не по 8 часов в день, а всего **по 1–2 часа** вечером после пар в универе.

Меня зовут **Юрченко Степан**, я действующий репетитор по подготовке к ЕГЭ по биологии и по совместительству **основатель онлайн-школы** по обучению репетиторов. Мой доход только с преподавания – **700.000 руб/мес**, поэтому поверь – я знаю, о чем говорю.

Почему я?

150+ ребят УСПЕШНО подготовились со мной к ЕГЭ

Готовлю учеников к ЕГЭ уже **5 лет**

Сдал ЕГЭ
Сдал ДВ

Прошел на
в МГУ на Б
на биологии

Знаю, как поднять
85+ баллов в кратч

Средний балл
средний балл
Делайте вывод





Степан Дмитриевич ✓

Был в сети сегодня в 06:33

 **5,0**
Рейтинг
профи

15
Отзывов
и оценок

 Очень
хвалят

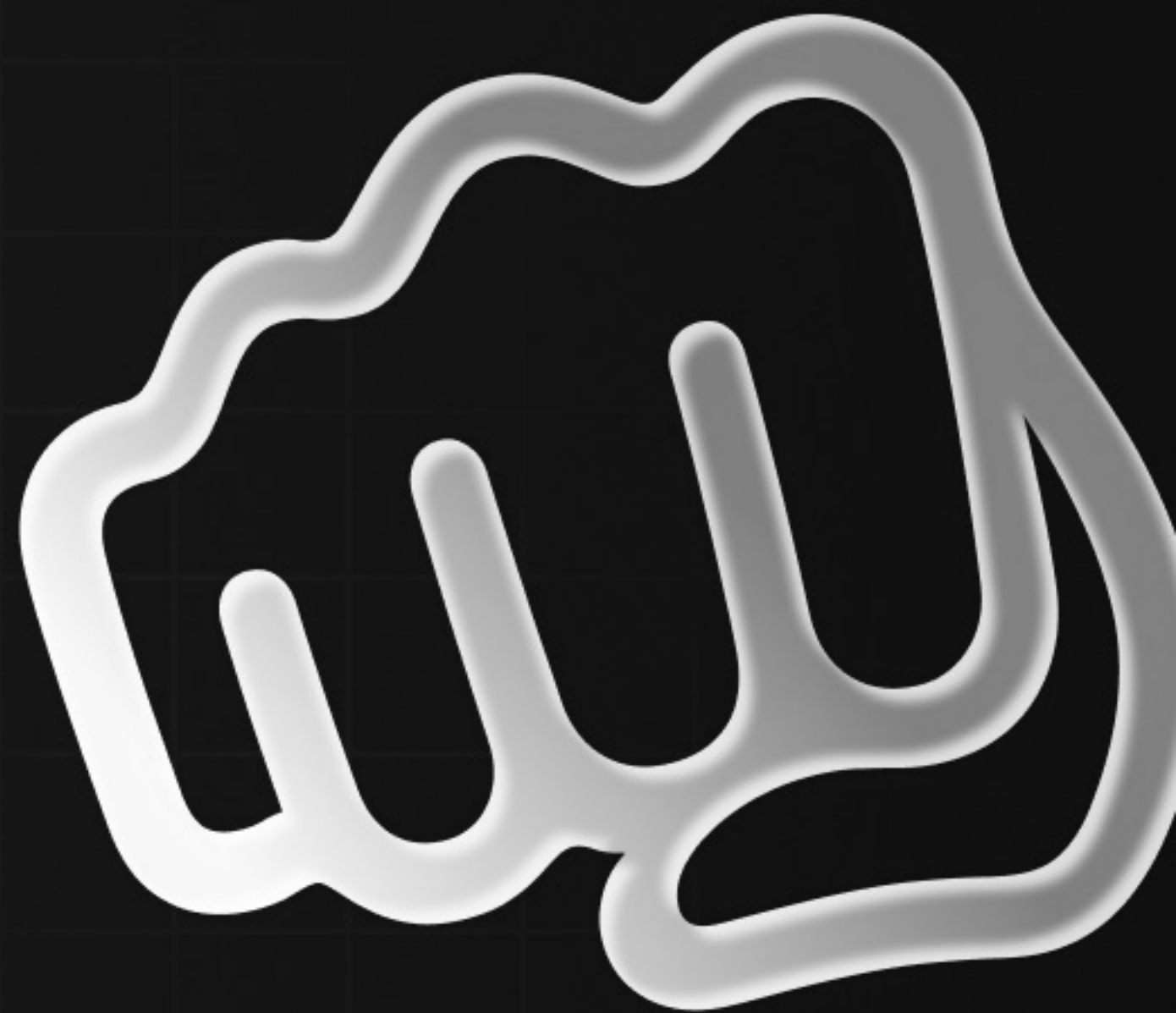
Есть скидка

-100%

В этой статье я поэтапно расскажу тебе, что и как надо делать, чтобы с полного нуля выйти на стабильные 100-150к/мес на репетиторстве в 2025/2026 году

Ну что, погнали?

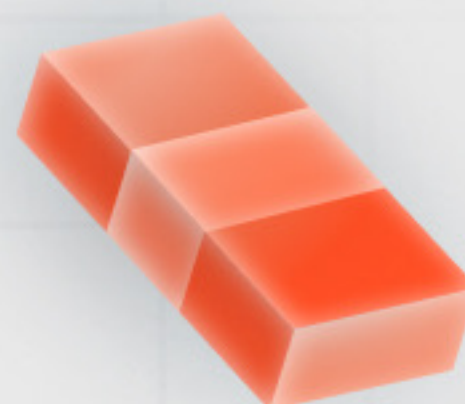
Для начала накинута тебе немного математики: чтобы выйти на 100.000 руб/мес, работая при этом вечером по 2 часа в день с понедельника по пятницу, тебе нужно всего 5 учеников по ставке 2500 руб/час.



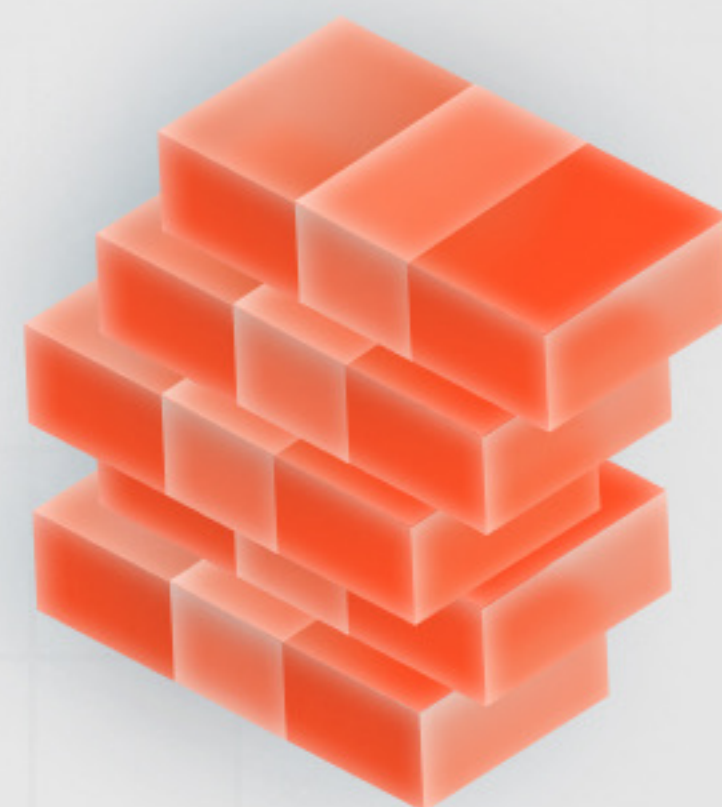
⚠ Внимание

Не 25 учеников, а 5, КАРЛ, всего 5!!!

1 клиент за 2500 руб/час,
2 урока в неделю по часу =
20.000 руб/мес



5 таких клиентов — это
 $20.000 \text{ руб/мес} \times 5 =$
100.000 руб/мес ✓



При этом за эту сотку ты не ишачишь по 8 часов в день
официантом или курьером, а работаешь **всего 1-2**
часа в день вечером после пар, совмещая
репетиторство с учебой в ВУЗе.

Ок, с цифрами все понятно,
но теперь ты скажешь:



Да кто вообще согласится платить студенту без опыта 2500 руб/час за занятия? У меня вон в моем родном городе учителя с опытом 20 лет берут максимум 1000 руб/час...

Поверь, клиентов, которые могут платить 2500 руб/час за занятия, ооочень много. Их буквально сотни тысяч. Рынок репетиторства в нашей стране огромен — по статистике 49% россиян пользуются услугами репетиторов. **Просто вдумайся в эти цифры!**

Хорошо, клиенты на 2500 в час есть и их немало.
Вопрос лишь в том, **а заплатят ли** они тебе эти деньги?

Ответ ✓

Да, спокойно, но только если ты умеешь себя продавать.

Сейчас скажу очень неочевидную вещь, но все же это так: стоимость твоего часа никак не зависит от опыта, образования и регалий

Неважно, студент ты или закончил вышку, выигрывал ли ты какие-то олимпиады или нет, был ли опыт преподавания или ты полный ноль — все это не играет роли. Любой опыт и регалии можно выдумать, диплом ВсОШ можно подделать в фотошопе, ведь все равно никто не проверит, понимаешь?

Ученикам вообще насрать на все твои достижения. Им надо, чтобы препод был молодой, понятно все объяснял и с ним было бы интересно заниматься, вот и все.

Единственная вещь, на основе которой строится цена за твои уроки — это то, насколько хорошо ты продаешь. И не более чем!



Почему взрослые учителя с опытом по 20 лет берут за занятия копейки? Да потому что они не умеют себя продавать... Ау, очнись! Мы живем в мире, где все покупается и продается. В 2025 году качество номер 1 для любого репета — это не преподавание, а продажи, как бы странно это ни звучало.

Молодые ребята без опыта, но с крутыми продажами, могут брать за уроки в 5 раз больше, чем репетиторы с 10-летним стажем. Хорошо это или плохо — не мне судить, все так, как оно есть.

Кто-то будет возмущаться по этому поводу, ну а кто-то воспользуется такой уникальной возможностью.

Я уверен, что ты выберешь 2-й вариант :)

**Хорошо, двигаемся дальше.
Каждый ли студент может
стать репетитором?**

Ответ 

Нет, не каждый

Но если:

- Ты сдал(а) ОГЭ на 4/5 или ЕГЭ на 70+
- Тебе нравится объяснять что-то людям
- У тебя есть амбиции и ты хочешь хорошо зарабатывать

**то репетиторство тебе идеально
подходит. Дерзай!**

Заметь, тебе не нужно быть гением, не нужно сдавать ЕГЭ на 100, выигрывать кучу олимпиад или учиться в топ ВУЗе. Конечно, все эти достижения не будут лишними, но подняться можно и без них. Это не проблема.

Пойми следующее: необязательно готовить именно к ЕГЭ на 90+

Во-первых, 80% всех ЕГЭшников будут **счастливы 70 баллам**. Во-вторых, ты можешь готовить к ОГЭ или заниматься повышением успеваемости для 7-8 классов, там **материал максимально простой** и не требует каких-то запредельных знаний.

Чтобы объяснить ребенку дроби, правила пунктуации или Present Simple не нужно быть гением



Окей, звучит все это прекрасно, но только один вопрос — где мне найти тех самых клиентов на 1500–2500 руб/час?

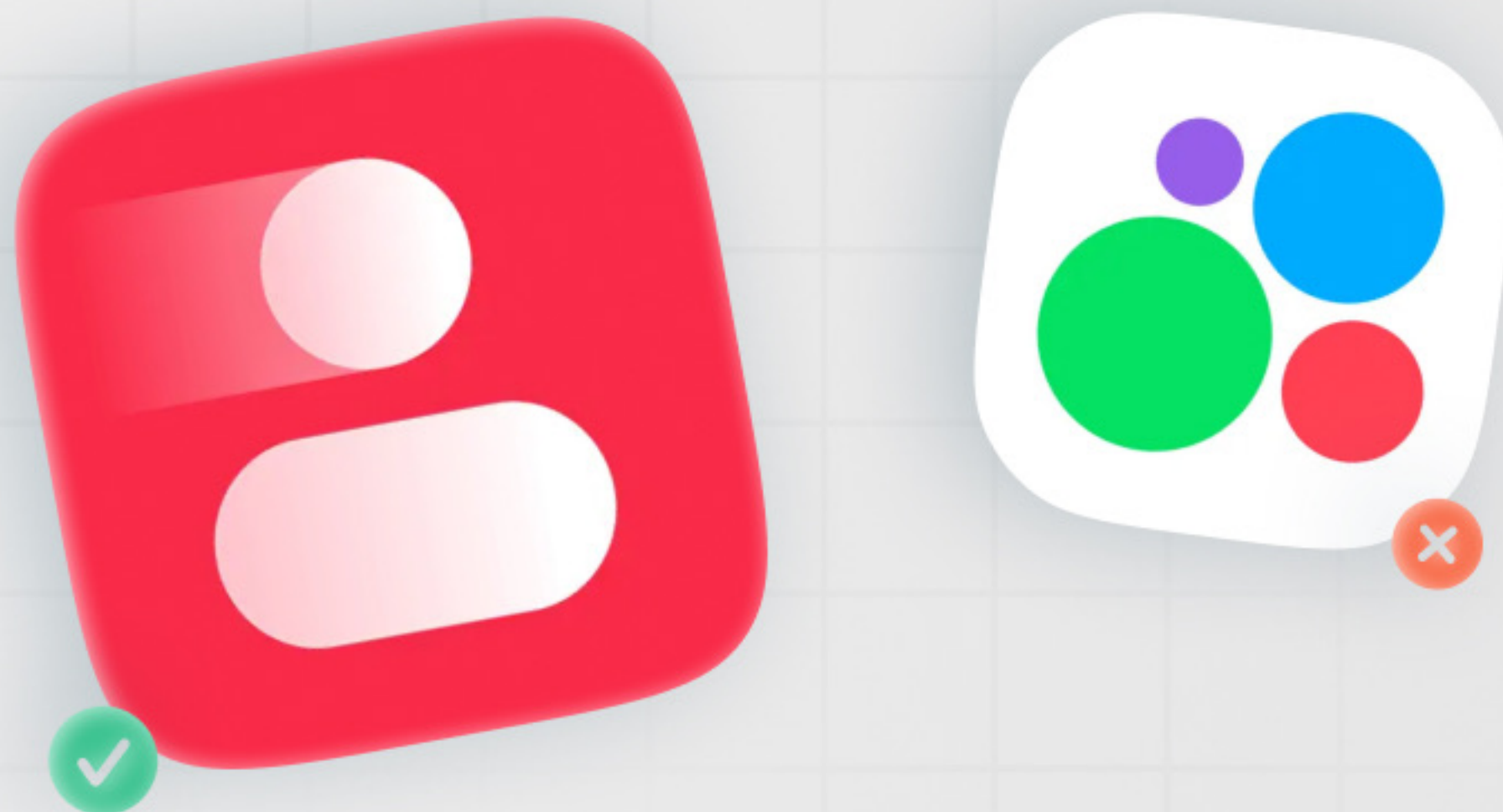
Первым делом тебе надо заявить всему миру, что ты теперь репетитор! Пусть все родственники и друзья знают, чем ты занимаешься. Сделай посты во всех своих соцсетях, попроси родителей поспрашивать у знакомых, нужен ли им репетитор и так далее.



Это очень действенный способ и с вероятностью 70-80% ты сможешь найти так своего первого ученика. Единственный минус — это что скорее всего он будет по низкому чеку, но зато у тебя будет первый клиент, на котором ты сможешь потренироваться в преподавании.

*Соцсети Instagram и Facebook запрещены в РФ; они принадлежат корпорации Meta, которая признана в РФ экстремистской.

Параллельно с «заявить всему миру о том, что ты репетитор» надо начать качать агрегаторы — рекомендую сфокусироваться только на Профи и Авито. На данный момент это самые жирные киты на рынке репетиторских услуг.



Там сотни тысяч клиентов, которым позарез нужен репетитор. Спрос огромный, поэтому учеников хватит на всех.

 **Внимание**

Стартовать в репетиторстве надо именно с Профи, никакого Авито!

Авито — это **очень сложная платформа**, которая требует больших для студента вложений. Просто бесплатно разместить объявление с кое-как составленным текстом и парочкой твоих фото, а потом ждать, что клиенты польются рекой — глупо. Такого не будет.

Тебе надо привыкнуть к тому, что по началу (пока у тебя нет сарафана), ты будешь платить за каждого клиента. Время бесплатных учеников уже давным давно прошло. Сейчас слишком высокая конкуренция, чтобы получать учеников на халяву!

Ну так вот, чтобы твое объявление на Авито показывалось потенциальным клиентам, тебе нужно покупать продвижение. Причем тебе сначала надо заплатить, и только после оплаты ты сможешь получить какие-то просмотры.

Причем если объявление слабое — плохой текст, скучные фотки, то сколько бы денег ты не вбухал в продвижение, все равно никаких клиентов ты не получишь.

На тесты и подбор идеальной конфигурации объявления у тебя уйдет очень много времени и денег. Поэтому Авито для старта — это точно не наш вариант. Я рекомендую выходить на Авито тем репетиторам, кто уже зарабатывает от 70к/мес и хочет масштабироваться.



Мы же будем стартовать именно с Профи, поэтому дальше речь пойдет только про эту платформу.

Итак, Профи – это идеальный агрегатор для начинающего репетитора и вот почему:

1 Там не нужны изначальные вложения

На Профи ты сначала нашел ученика, начал с ним заниматься и зарабатывать на нем деньги, и только через 3 недели заплатил за него небольшую комиссию.

Так что по факту молодой студент может стартовать на этом агрегаторе вообще без денег.

2 Платформа намного проще, чем Авито

Профи сильно понятнее и в интерфейсе, и в алгоритмах, в то время как Авито – это темный лес для любого новичка.



3 Не надо заморачиваться с дизайном

На Авито тебе 100% нужно делать красивые карточки + инфографику в свое объявление, без них в 2025 году ты будешь неконкурентоспособен. Для этого надо будет где-то найти дизайнера, придумать текст для картинок, потратить на разработку время и деньги.



С Профи ничего подобного не нужно. На этой платформе ты просто сделал анкету, отклик и погнал набирать учеников.



На словах все, конечно, очень просто, но на деле молодой репет с нулевой анкетой без отзывов никому там не нужен. Тебе жизненно необходимо набрать свои первые отзывы. Без них у тебя нет будущего.

И не дай бог ты решишь их накрутить! Моментально отлетишь в бан навсегда без возможности разблокировки и потеряешь свой самый жирный источник учеников.

**Алгоритмы Профи умнее,
чем ты думаешь — они легко
распознают любую накрутку.
Одна неверная ошибка и ты труп.**

GAME OVER

Я настоятельно рекомендую набирать первые отзывы органически, то есть с живых учеников. Для этого тебе необходимо прокачаться как репетитор по всем фронтам.

Тебе надо:

1 Идеально упаковать Профи

А это, мой друг, **задача не из легких**. Практика показывает, что 95% всех репетиторов не в состоянии написать продающую анкету и отклик просто потому что ничего не понимают в маркетинге и продажах.

Поверь, убогая анкетка из пары абзацев и отклик, начинающийся со слов «Здравствуйте! Я репетитор по математике, подготовлю вас к ЕГЭ» тебе никак не помогут.

Самый кайф в том, что у нас на обучении тебе не придется написать ни одной строчки для своей анкеты или отклика. **Мы все берем на себя!**



Я прекрасно понимаю, насколько сложно разработать продающий текст начинающему репету. Можно давать сколько угодно шаблонов и рекомендаций, и ты все равно напишешь в 10 раз хуже, чем это сделает наша команда.

Посмотри, какую красоту мы создаем для репетиторов на нашем обучении ↓



Арина
Александровна

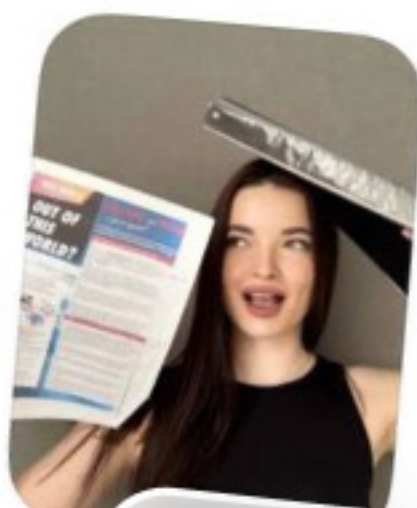
“

🇺🇸 ХВАТИТ УЧИТЬ АНГЛИЙСКИЙ, ПОРА НАЧАТЬ НА НЕМ ГОВОРИТЬ!

London is the capital of Great Britain — это единственное, что вы можете сказать на английском? Если да, то вы точно по адресу! 🙌

Вместе со мной ученики сдают ЕГЭ на 90+ баллов, а взрослые начинают говорить на этом языке так хорошо, что кажется будто они 5 лет прожили в Америке.

Меня зовут Арина Александровна, и я тот самый репетитор, которого вы так долго искали. Со мной проблем в английском не останется



➡ @ari_na0



Назар
Бегенджович

“

😬 ДУМАЕТЕ, ЧТО 80+ НА ЕГЭ — ЭТО НЕ ПРО ВАС? РАЗВЕЮ ЭТОТ МИФ В ДВА СЧЕТА!

Каждый год я помогаю десяткам амбициозных и заряженных на успех ребят разваливать ЕГЭ по химии! Я сам прошел путь от 0 к 97 баллам, поэтому прекрасно понимаю, насколько сложно готовиться в одиночку...

Хватит мучиться, пытаюсь разобраться во всем самому. Давайте пройдем этот путь вместе — максимально комфортно, ярко и интересно 😊

.....

🏆 РЕЗУЛЬТАТЫ МОИХ УЧЕНИКОВ ГОВОРЯТ САМИ ЗА СЕБЯ.



➡ @kznkot

У нас на курсе ты просто расскажешь нам о своих сильных сторонах, о своих хобби и увлечениях, о том, чем ты отличаешься от всех остальных — и мы разработаем ахеренную продающую анкету персонально под тебя, которую любой ученик захочет прочитать до конца.

2 Создать яркое пробное с мощным ВАУ-эффектом.

Вот это, ребята, реально БАЗА. Когда ты молодой репет без опыта и отзывов, да еще и с тухлым пробным — у тебя 0 шансов подняться. Я сейчас на полном серьезе.

Ладно анкета и отклик, ладно продажи — тут ты можешь позволить себе в первое время быть слабым, но если твой пробный урок днище, то ты никогда не найдешь первых учеников.

Давай сейчас максимально объективно сравним тебя и твоего среднестатистического конкурента:

 Ты

- ★ 0 отзывов
- 🕒 Нет опыта
- 💬 Слабая анкета/отклик
(если пытаешься
сделать все сам)
- 👤 Скорее всего плохая
аватарка

Конкурент

- ★ 10+ отзывов
- 🕒 Опыт в среднем 3 года
- 💬 Более-менее рабочая
анкета/отклик
- 👤 Норм аватарка

Мы видим, что ты, как начинающий репет, проигрываешь буквально во всем. И это абсолютно нормально, ведь ты только начал!

Окей, а как тогда подняться на том же самом Профи с полного нуля?

Ответ:

Пробный урок с ВАУ-эффектом!

Пробный урок — это твой КЭВ, то есть ключевой этап воронки. Именно на нем ученик принимает решение, будет ли он с тобой заниматься или нет. Поэтому твоё пробное должно быть идеальным!

Именно за счёт ахеренного пробного урока ты сможешь выиграть у своих конкурентов и закрыть клиента на 2.5–3к/час даже с нулевой анкетой на Профи.

Запомни раз и навсегда: твоё пробное — это меч, которым ты прорубишь себе дорогу к олимпу репетиторства!

Как не надо проводить пробное:

- 
- 1 Знакомство
 - 2 Тестирование
 - 3 Решение заданий
 - 4 Рассказ о структуре экзамена

Ладно 1-й пункт, тут все нормально. В начале пробного надо обязательно немного пообщаться по душам, познакомиться с учеником поближе, чтобы понравиться ему не только как препод, но и как человек.



Но 2, 3, 4 пункты — это полный мрак. Никогда не проводи тестирование на пробном, это безумно скучно, и нет ни одного ученика, который был бы рад тестам. 95% всех учеников, которые будут к тебе приходить (особенно осенью), ничего не знают.

Толку от всех этих тестов, если они все время будут по нулям? Ученик только расстроится от того, что ничего не знает, а ты ему это еще и публично продемонстрируешь!



Касательно решения заданий — в принципе норм, но не надо заниматься этим все пробное. Одного задания в начале пробного урока будет достаточно. Дело в том, что впечатлить ученика понятным объяснением какого-нибудь номера из ОГЭ/ЕГЭ не получится.

Понятно и просто объяснить, как решать задания из экзамена, — это твоя прямая обязанность, это сама суть любого репетитора. Ты не впечатлишь этим ученика, потому что он и так от тебя этого ожидает.

4-й пункт — наверное, самое бесполезное, что можно сделать на пробном уроке. Абсолютно никому не интересно разбирать структуру экзамена, это прямо лютый бред. Просто забудь об этом раз и навсегда.



Как надо проводить пробное:

- 1 Знакомство
- 2 Разбор интересного, но простого номера из 1-й части ЕГЭ/ОГЭ
- 3 Контентная часть
- 4 Продажа и отработка возражений



С 1, 2 пунктами всё понятно, но что же такое «контентная часть»? Это тот самый момент пробного урока, за счет которого мы и впечатлим клиента, вызовем у него мощный ВАУ-эффект!

Если вкратце, то чтобы вызвать ВАУ-эффект, тебе надо посмотреть на реальность через призму предмета, который ты преподаешь. В этом и кроется весь секрет.

Приведу пару примеров:

1 Базовая теория вероятности из ОГЭ

Очередная скучная тема. Ну подкинули монетку или игральную кость, подсчитали шансы на выпадение чего-нибудь, да и все. Пресно и неинтересно.

Нет проблем, давай разнообразим! А что если ты расскажешь ученику, как используя базовую теорию вероятности из ОГЭ, можно обыграть своих друзей в покер или блекджек?

Казино как раз сейчас на слуху. Просто посмотри на эту тему через призму математики. И я гарантирую, что после такого примера, ученик уже никогда не забудет теорию вероятности 😊



2 Вычисления и проценты

Казалось бы, ну вот что может быть хуже, чем вычисления? Кому, кроме калькулятора, может быть интересно что-то считать? А вот и нет!

Привяжи абстрактные дроби и вычисления столбиком к чему-то реальному. Например, можете прямо на уроке посчитать с учеником, сколько зарабатывает **Арсен Маркарян** со своего закрытого телеграм-канала в месяц.

Потом порассуждайте, что будет, если он повысит цену на подписку в 2 раза. Будет ли он тогда зарабатывать в 2 раза больше? Ну, конечно, нет! Ведь часть клиентов уйдет. Можете прикинуть какой % отпишется, какой в итоге будет доход и т.д.



Другой пример — **Елена Блиновская**. Если королева инфобиза не заплатила 1 млрд налогов, то сколько тогда она заработала за всю свою карьеру... Давайте-ка посчитаем!

Обрати внимание, как в таком случае скучные вычисления превращаются в интересную беседу. Причем вообще неважно как ты относишься к Маркаряну или Блиновской. Ты просто используешь их имена для того, чтобы связать абстрактную математику с настоящим миром.

Кстати, хороший прием впечатлить и разговорить ученика — это добавить в пробный урок популярную и противоречивую личность. **Пользуйся!**



Кстати, у нас на обучении есть целая база пробных уроков с ВАУ-эффектом!



$2KI + H_2O_2 = I_2 + KOH$

получение слоновей пасты



В данном случае происходит каталитическое разложение пероксида водорода:
 $2H_2O_2 = 2H_2O + O_2$

Во все тяжкие



"ПОТУШИТЕ СИГАРЕТУ"

Idioms

informal style, usually used in films or in common speech

Хоть кол на голове чеши!



to buy a lemon
- купить что-то

Be careful when shopping online; you don't want to buy a lemon.



big cheese
- шиза

They invited all the big cheeses of the industry to the conference.



Once in a blue moon
очень редко, раз в

I eat fast food once in a blue moon, only when I'm really short on time.

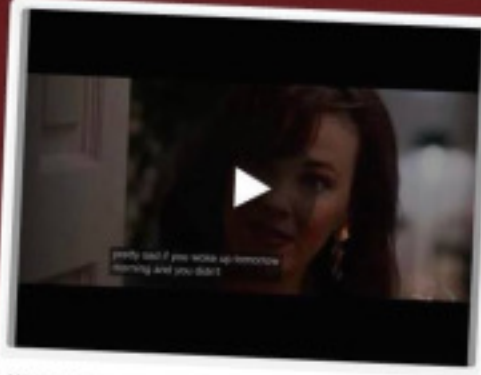


to bite off more than you can chew
начать то непосильную работу

Be careful with that new job—you don't want to bite off more than you can chew.

new words

home along



Home along
YouTube Updated 23-05-2023 @ 07:27 GMT+07:00

hate- ненавидеть
rest of the night- оставшееся время до ночи
whole life- всю жизнь
either- точно так же
hope - надеяться

С полной уверенностью заявляю, что пробные, которые мы создаем репетиторам на нашей программе — это настоящие произведения репетиторского искусства!

3 Базово освоить продажи и научиться закрывать клиентов на абонемент

Абонемент — это когда тебе сразу переводят за месяц занятий вперед, а не оплачивают каждый урок по отдельности. Без оплат абонементами начинающему репетиту будет очень тяжело, поэтому надо любой ценой научиться их продавать.

Продажа абонемента, да и в целом продажи — это целый мир со своими правилами и законами. Чтобы клиент перевел тебе сразу 20–30к, пообщавшись с тобой 10 минут по телефону, надо постараться.

Если ученик не впечатлится пробным уроком + завоевать доверие родителя у тебя не получится, то можешь забыть о продаже абонемента, да и в целом о продаже своих уроков. Этот клиент скорее всего сольется.



Чтобы родитель перевел тебе 20к за абонемент, он должен тебе доверять. На каждый вопрос, который тебе задают, нужно отвечать правильно, так ты будешь зарабатывать очки лояльности родителя.



Все как в игре

**Если наберешь достаточно
очков доверия, то сможешь
продать, если нет —
выбываешь из гонки**

Давай проверим твои врожденные навыки продаж!

Родитель спрашивает:



А сколько длится занятие?

Перед тем, как прочитать правильный ответ на этот вопрос, попробуй ответить на него самостоятельно.

Вопрос: Сколько длится занятие?
Ответ: 45 минут.
Правильный ответ: 45 минут.





**Итак, говорить надо
следующим образом:**



Урок идет 1 час, но иногда задерживаемся на 5 минут, чтобы я до конца мог объяснить какую-то сложную тему. Доплачивать за 5 минут сверху, конечно же, не надо. Для меня главное, чтобы Алина все поняла и хорошо написала экзамен. Я не из тех репетиторов, которые засекают ровно 60 минут и проводят уроки, лишь бы им заплатили.

Я по-настоящему неравнодушный репетитор и заинтересован в успехе Алины не меньше, чем она сама. Для меня это очень важно!

Готов поставить лям на то, что ты просто ответил — «урок длится 1 час» ахахвахвах

И таких нюансов и фишек ооочень много. Освоить все это в одиночку почти нереально, либо займет у тебя буквально годы работы, кучу сил, нервов и денег на тесты.



Да, я выдал тебе базу, как
стартовать в репетиторстве
в 2025/2026 году, но...

**Пытаться сделать это
самостоятельно — себе дороже**

Одна неверная ошибка на Профи, один шальной негативный отзыв от клиента-фрика, и твоей анкете конец. Ты уже никогда не сможешь найти себе учеников на этой платформе.



Все, что ты прочитал(а) в этой статье — это лишь 5% от того, что я знаю, и что мы даем на нашей обучающей программе для репетиторов.

Я просто чисто физически не могу уместить все в одну статью, ведь тогда мне придется написать целую книгу по репетиторству 😂

Уверен, что теперь в твоей голове возник вопрос:

Ок, а что мне тогда делать дальше?

**Просто записаться в нашу
онлайн-школу на
БЕСПЛАТНУЮ консультацию**

 **Это твой шанс!**

У тебя будет возможность пообщаться с реальными репетитами, которые прошли через все круги ада и познали преподавательский дзен.

Никакой воды, только 100% концентрат репетиторства прямо тебе в мозг!

На бесплатном созвоне со мной и моей командой мы:

- Поможем с разработкой анкеты и отклика на Профи, чтобы ты на уверенном стартанул(а) в репетиторстве
- Дадим мощные инсайты по продажам на высокий чек
- В реальном времени поможем тебе создать ВАУ-эффект на твоём пробном уроке

Ну и, конечно, подробно расскажем о нашей образовательной программе для репетиторов и дадим самые вкусные условия на обучение.

Согласись, грех упускать такую возможность!

Пиши «хочу сотку» в мой
➤ Телеграм @reallyrichrepetitor
или просто отсканируй
 QR-код на экране

⚡ Мы тебя ждем, богатый репетитор!



@REALLYRICHREPETITOR

